

(Senior) Manager eCommerce (m/w/d)

Über mokebo:

mokebo® ist eine der am schnellsten wachsenden Möbel-Handelsmarken in Deutschland. Seit Sommer 2018 bietet mokebo® Kunden funktionale & erschwingliche Einrichtungskonzepte mit zeitlosen Designs überall dort im eCommerce an, wo sie am liebsten online einkaufen. Dabei setzen wir auf exklusive Möbelsortimente verschiedenster Möbelhersteller, die wir unter der Handelsmarke mokebo® bei ihrer Digitalisierung begleiten. Angefangen mit der Automatisierung von Geschäftsprozessen im Handel über das Hebeln eines effizienten Lieferketten-Konzeptes (direkt vom Produktionsband zum Endkunden), bis hin zum vertikalen Markenvertrieb auf den größten Online-Plattformen des europäischen e-Commerce. Bei mokebo® verschmelzen wir den konventionellen Möbelhandel mit einem agilen & automatisierten Digitalkonzept für die nächste Generation des Möbel-eCommerce.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen (Senior) Manager eCommerce (m/w/d) um die Distributionspolitik, den digital-Vertrieb und die Vermarktung bei mokebo® auf die nächste Ebene zu führen.

Deine Aufgaben:

- Owner mokebo commerce - Du bist der Owner und Verantwortliche des Bereiches Commerce (Sales & Performance Marketing) bei mokebo. Von Projekten rund um die Expansion in neue Vertriebskanäle (bspw. mokebo.fr, Amazon Scandinavia oder Bol.com), über das monatliche Sales Reporting & das kontinuierliche monitoren sowie optimieren der User Experience auf all unseren Vertriebsauftritten; bei dir läuft der Vertrieb und die Vermarktung von mokebo zusammen.
- Manager von Shop & Produktkatalog - Als Federführer des Team Sales transformierst du neuen Produkt-Content des Brand Teams in optimierte Produktlistings und launchst neue Produktmodelle mit Hilfe hochautomatisierter Mechanismen auf allen Vertriebskanälen, kontrollierst die Uploads, pflegst den Produktkatalog und initiiert Wachstum sowie Reife von mokebo Produkten im eCommerce.
- Key Account Manager Marketplaces - Du bist Owner und Ansprechpartner für die Vertriebskanäle mokebo.de (Shopify), Amazon, OTTO & Wayfair und koordinierst die Bearbeitung sowie Umsetzung gemeinsamer Events, Wachstumsprojekte uvm. zwischen externen Partnern und dem mokebo Team.
- Performance Marketing Lenker & Denker - Gemeinsam mit externen Partnern & internen Teams bedienst und entwickelst du die Performance Marketing Strategie der verschiedenen Vertriebskanäle weiter & experimentierst mit den innovativsten Marketing-Tools des eCommerce.

Dein Profil:

- Verständnis der eCommerce Plattformökonomie - Du hast einschlägige Berufserfahrung in der Weiterentwicklung von einem (oder mehreren) Vertriebskanälen sowie eCommerce Marktplätzen und verstehst die Chancen & Risiken beim Vertrieb auf eigenen, sowie fremden Vertriebskanälen.
- Analytisch stark - Kennzahlen & Datengrundlagen aus unterschiedlichsten Datenquellen zu modellieren und analysieren stellen für dich keine Herausforderung sondern eine Motivation dar.
- Gemacht für Tools - Die Arbeit mit Werkzeugen wie Excel/Google-sheet Pivots und anderen SaaS Analysetools zur Verarbeitung großer Datenmengen sind dein täglich Brot und helfen dir die Antwort auf deine Fragen zu finden.
- Du verfügst über min. 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich eCommerce Management & ein abgeschlossenes Bachelorstudium (Master oder M.B.A. von Vorteil) mit Schwerpunkten in den Bereichen BWL, Marketing, Statistik oder Sozial-/Volkswirtschaften.
- Du bist ein Teamplayer, bereit in einem jungen Start-Up Umfeld für Veränderung und Fortschritt zu sorgen und Verantwortung zu übernehmen.

Das erwartet dich:

- Remote Forward - Wir statten dich mit allem benötigten IT-Equipment aus, damit du deine Arbeitszeit neben festgelegten Homeoffice-Tagen flexibel zwischen mokeboOffice am Friesenplatz & Remote Work gestalten kannst.
- Mitten in der Domstadt - Unser mokeboOffice ist zentral und direkt am Friesenplatz, Köln in der Palmstraße. Kaffee & Tee inklusive.
- Junges Team, flache Hierarchien - In einem Team von <20 Leuten wachst du schnell zum Experten für deinen Bereich eCommerce & Sales heran.