

PHYWE ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich der naturwissenschaftlichen Ausbildung und Lehre. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben international anspruchsvolle und innovative Systemlösungen und Experimente für Schulen, Universitäten und private Bildungs-Institute. Ein Schwerpunkt liegt im Ausbau des Angebots für den modernen digitalen Unterricht. Stammsitz des Unternehmens und Arbeitsplatz ist die Universitätsstadt Göttingen.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams am Standort Göttingen den/die

Projekt und Key Account Manager/in Physik (m/w/d) Deutschland (Österreich, Schweiz)

Ihre Aufgaben:

- Erstellung von Angeboten und kundenspezifischen Systemlösungen inkl. der Nachverfolgung
- Strukturierte Projekt-Recherche (Market Research), Bearbeitung und Umsetzung mit Projektpartnern vor Ort oder im Direktvertrieb
- Akquise und Betreuung von Key-Kunden, Großprojekten und Generierung von Bedarf für die Ausstattung naturwissenschaftlicher Labore und Lehrräume an Schulen und Universitäten
- Präsentationen/Schulungen im Rahmen von Workshops, Kundenanforderungen und Seminaren vor Ort oder in Göttingen
- Kundenspezifische Vorbereitung und Bearbeitung von Ausschreibungen nach gesetzlichen und technischen Vorgaben
- Spezifizierung und Bearbeitung von technischen und kaufmännischen Mehrwerten/USP's in Ausschreibungen oder Ausstattungsvorschlägen für Kunden

Ihr Profil:

- Qualifizierte naturwissenschaftliche, physikalische Ausbildung oder Studium (Physikstudium oder vergleichbare Ausbildung oder Vorkenntnisse und Erfahrungen)
- Eigeninitiative und selbständige Arbeitsweise
- Vertriebs- sowie abschluss- und zielorientiertes Arbeiten
- Erste Erfahrungen im Projekt- und Key Account sowie Ausschreibungsmanagement
- Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Kompetenter Umgang mit Entscheidern (Lehrer, Professoren, Praktikumsleiter sowie alle mit der Planung und Beschaffung von Lehrsystemen befasste Personen)
- Fachlich kompetent, zielorientiert, selbständig und fleißig
- Hohe Motivation im Zusammenhang mit einer strukturierten, systematischen und nachhaltigen Projektgenerierung und –bearbeitung
- Gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit, sicheres und überzeugendes Auftreten
- Mobilität und Reise-Bereitschaft, Dienstsitz ist Göttingen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse von MS-Office, ERP (Navision), Angebots- und CRM-Tools (genesisWorld) sowie in der Internet-Recherche

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen:

- einen sicheren und interessanten Arbeitsplatz in einem expandierenden, weltweit agierenden Unternehmen
- Arbeit in einem dynamischen und höchst kompetenten Team und Übernahme eigener Verantwortung
- Perspektive und Entwicklungsmöglichkeiten in einem anspruchsvollen Lösungs- und Kundensegment.
- Ziel- und erfolgsorientierte, angemessene Vergütung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe **Ihres Gehaltswunsches** und des **frühestmöglichen Eintrittstermins** ausschließlich online an: personal@phywe.de

PHYWE SYSTEME GmbH & Co. KG

Ansprechpartner: Frau Theresia Hoffmann

Robert-Bosch-Breite 10 | 37079 Göttingen | Tel. 0551 / 604 113 | www.phywe.de