

PHYWE ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich der naturwissenschaftlichen Ausbildung, Lehre und Forschung. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben national und international innovative analoge und digitale Systemlösungen, Experimente und Geräte für Schulen, Universitäten und private Institute. Stammsitz des Unternehmens ist die Universitätsstadt Göttingen.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams am Standort Göttingen den/die

**Business Development Manager*in (m/w/d)
für naturwissenschaftliche Lehrsysteme**

Kennziffer 1 Biologie/Chemie

Kennziffer 2 Physik

Ihre Aufgaben:

- ♦ Sie verantworten selbstständig ein Produktsegment in Bezug Umsatz, Absatz und Ergebnis und Erfolg.
- ♦ Sie begleiten und optimieren die Produkte und Experimente über den gesamten Lebenszyklus und sind maßgeblicher Treiber von Verkaufserfolgen.
- ♦ Sie definieren technische Spezifikationen und Mehrwerte für Marketing, Vertrieb und Endkunden.
- ♦ Sie kennen den Wettbewerb und unterstützen den Vertrieb bei der Angebotserstellung, der Projektentwicklung und Ausschreibungsspezifizierung.
- ♦ Sie entwickeln eine Absatzstrategie und die dazugehörige Kommunikation für das Projektgeschäft als auch für das Online- bzw. Webshopgeschäft.
- ♦ Sie führen Schulungen und Installationen bei Bedarf intern oder auch vor Ort weltweit durch.
- ♦ Sie vertreten Phywe auf Messen und Workshops und sind Ansprechpartner für andere Abteilungen.

Ihr Profil:

- ♦ Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Natur- oder Ingenieurwissenschaften oder haben eine vergleichbare Ausbildung/Vorbildung sowie Berufserfahrung als Produktmanager.
- ♦ Sie denken und arbeiten vertriebs- bzw. kundenorientiert und vermarkten Ihr Portfolio aktiv.
- ♦ Selbstständiges, zielorientiertes Arbeiten, Übernahme von Verantwortung, Bereitschaft Entscheidungen zu treffen sind Basis Ihrer Arbeit.
- ♦ Teamfähigkeit, Flexibilität sind ebenso vorhanden wie Erfolgswille, Pragmatismus und eine hands on Mentalität.
- ♦ Sie sprechen und schreiben deutsch und englisch auf hohem Niveau. Eine weitere Fremdsprache, bevorzugt russisch, französisch oder spanisch ist von Vorteil.
- ♦ Das Verständnis für MS-Office, Datenbanken, ERP-Navision Lösungen sowie Webshop Anwendungen ist sehr gut.

Unser Angebot:

- ♦ Wir bieten Ihnen einen sicheren und interessanten Arbeitsplatz in einem expandierenden, weltweit agierenden Unternehmen in Göttingen.
- ♦ Sie werden in einem dynamischen und höchst kompetenten Team arbeiten.
- ♦ Bei uns erwarten Sie Entwicklungsmöglichkeiten in einem anspruchsvollen Produkt- und Kundensegment.
- ♦ Wir zahlen eine ziel- und erfolgsorientierte, angemessene Vergütung.
- ♦ Bei Erfolg besteht die Möglichkeit einer Perspektive in Richtung Vertrieb zu entwickeln.
- ♦ Außerdem bieten wir weitere Benefits wie z.B. flexible Arbeitszeiten, Bike Leasing, Gruppenunfallversicherung.

Wenn Sie unsere Aufgabe reizt und unsere Anforderungen Sie nicht verunsichern aber auch wenn Sie dies alles noch nicht perfekt beherrschen jedoch eine solide Basis des geforderten vorhanden ist, die Sie in der Lage sind schnell auszubauen, dann erwarten wir mit Spannung Ihre Bewerbungen.

Richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe **Ihres Gehaltswunsches** und des **frühestmöglichen Eintrittstermins** ausschließlich online an: personal@phywe.de

PHYWE SYSTEME GmbH & Co. KG
Ansprechpartner: Frau Theresia Hoffmann
Robert-Bosch-Breite 10 | 37079 Göttingen | Tel. 0551 / 604 113 | www.phywe.de