



## Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Unser Erfolg als Händler und Lieferant von Zubehör für Caravans, Reisemobile, Expeditionsfahrzeuge, Boote und Nutzfahrzeuge basiert auf Kundenorientierung, Produktqualität und perfektem Service. Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen mit über 20-jähriger Geschichte und 17 Mitarbeitern am Standort Schöllkrippen.

Mit dem Focus auf Neukundenakquise, der Unterstützung unseres Vertriebsteams sowie der aktiven Einbringung eigener Ideen, hast Du die Möglichkeit, unser Unternehmen selbstwirksam voranzutreiben.

### Deine Aufgaben:

- Du legst Deinen Focus auf die Neukundenakquise für B2B sowie B2C (vorwiegend im Innendienst, Kundenbesuche möglich).
- Dabei recherchierst Du selbstständig potenzielle Neukunden und betreust diese vom Erstkontakt bis zur Bestandskundenpflege.
- Du sorgst für eine effiziente und ansprechende Präsentation unseres Produktportfolios in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing, wobei Du die Möglichkeit hast, eigenen Ideen einzubringen.
- Du identifizierst relevante Produktmerkmale und kannst diese unseren Kunden verständlich und verkaufsfördernd vermitteln.
- Du verantwortest die Dokumentation sowie das Reporting Deiner Akquise Tätigkeiten.
- Du arbeitest qualifizierte Angebote aus und verfolgst diese in Eigenverantwortung nach.
- Dabei stehst Du unseren Kunden jederzeit als fachlicher Berater zur Verfügung.
- Das Bearbeiten von Anfragen und Aufträgen gehört zu Deinem Tagesgeschäft.

### Unser Angebot:

- Ein Job in einem zukunftsorientiertem Unternehmen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ein dynamisches Umfeld mit viel Lernpotential
- Sonderzahlungen (Urlaubs- und Weihnachtsgeld)
- 50€ Tankgutschein im Monat
- Vermögenswirksame Leistungen
- Kostenfreie Getränke, Obst, Eis und Süßigkeiten
- Parkplatzmöglichkeiten und gute Verkehrsanbindung

### Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium im kaufmännischen oder elektrotechnischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Berufserfahrung im Vertrieb und Neukundenakquise wäre wünschenswert.
- Du hast eine sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Interesse am Aufbau von technischem Know-how.
- Du besitzt eine sehr gute Auffassungsgabe komplexe Zusammenhänge zu erfassen.
- Dein versierter Umgang mit Wort und Schrift ermöglicht es Dir technische Informationen verständlich und verkaufsfördernd zu vermitteln.
- Du arbeitest sowohl gerne im Team als auch selbstständig, zuverlässig und loyal.
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse sind wünschenswert.
- Ein vertrauter Umgang mit gängigen MS-Office-Anwendungen sowie einem Warenwirtschaftssystem ist von Vorteil.

**Du findest diese Stelle spannend?**

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an:

**verwaltung@fraron.de**

Deine Ansprechpartner sind  
Frau Büttner und Herr Hartmann

Dich erwartet ein innovatives Unternehmen mit hochwertigen Produkten sowie eine herausfordernde Tätigkeit. Bitte keine Angebote von Zeitarbeitsfirmen!