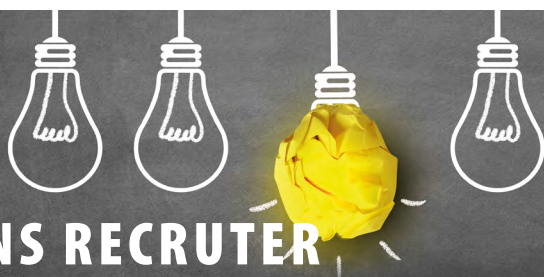




SWG



NOUS SOUHAITONS RECRUTER KEY ACCOUNT MANAGER GSB QUINCAILLERIE PREMIUM (H/F) #CHALLENGE #AUTONOMIE #FLEXIBILITÉ

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

Marque premium de référence dans l'univers de la quincaillerie et des solutions de fixation, nous concevons et fabriquons des produits à forte valeur ajoutée, reconnus pour leur qualité, innovation. Présents auprès des principales centrales de Négoces et GSB, nous accompagnons nos partenaires dans une logique de création de valeur durable.

Dans le cadre de notre croissance, nous recrutons un(e) **Key Account Manager GSB – Quincaillerie**.

MISSIONS

Rattaché(e) à la Direction Générale, vous êtes le garant du développement rentable et de l'image de marque premium auprès de vos enseignes GSB.

- Définissez et déployez la stratégie comptes clés en cohérence avec le positionnement premium de la marque
- Négociez les accords annuels en privilégiant la valeur, la différenciation et l'innovation
- Pilotez les revues de gamme, implantations qualitatives et concepts merchandising premium
- Développez des partenariats long terme avec les centrales d'achats
- Coordonnez les lancements de nouveautés et dispositifs d'activation en magasin
- Analysez les performances (CA, marges, DN, sell-out) et recommandez des plans d'optimisation
- Travaillez étroitement avec le marketing, la R&D, la supply chain et la force de vente
- Assurez une veille concurrentielle et marché orientée premium et innovation

PROFIL RECHERCHÉ

- Formation supérieure commerciale (Bac +4/5)
- Expérience confirmée en tant que KAM GSB, idéalement sur une marque technique
- Excellente maîtrise des négociations nationales GSB
- Forte culture produit et sens du détail
- Capacité à défendre un positionnement prix et une stratégie de valeur
- Leadership, aisance relationnelle et orientation résultats
- Très bon niveau d'analyse et maîtrise des outils de pilotage

CONDITIONS

- CDI
- Localisation : [siège+ home office]
- Rémunération : (fixe + variable attractif)
- Véhicule de fonction, outils IT

VOUS ÊTES INTÉRESSÉ ?

Nous attendons votre candidature avec impatience.
Merci de nous indiquer vos disponibilités pour une prise de poste.

SWG France SARL

6 Rue Eugénie Brazier | 67400 Illkirch-Graffenstaden | +33 3 87 13 13 92 | pierina.chaboussie@swg-france.com | <https://www.swg.de/fr/carrieres/>

MEMBER OF THE WURTH GROUP